



EL ARTE DEL EMPRENDEDOR PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL

POR ING. MARIO ARAYA de BluePlasma Power
S.L.

www.blueplasmamapower.com

CEEI 3 DE MARZO DEL 2011



EL ARTE DE: ELEGIR – COMUNICAR- RENUNCIAR

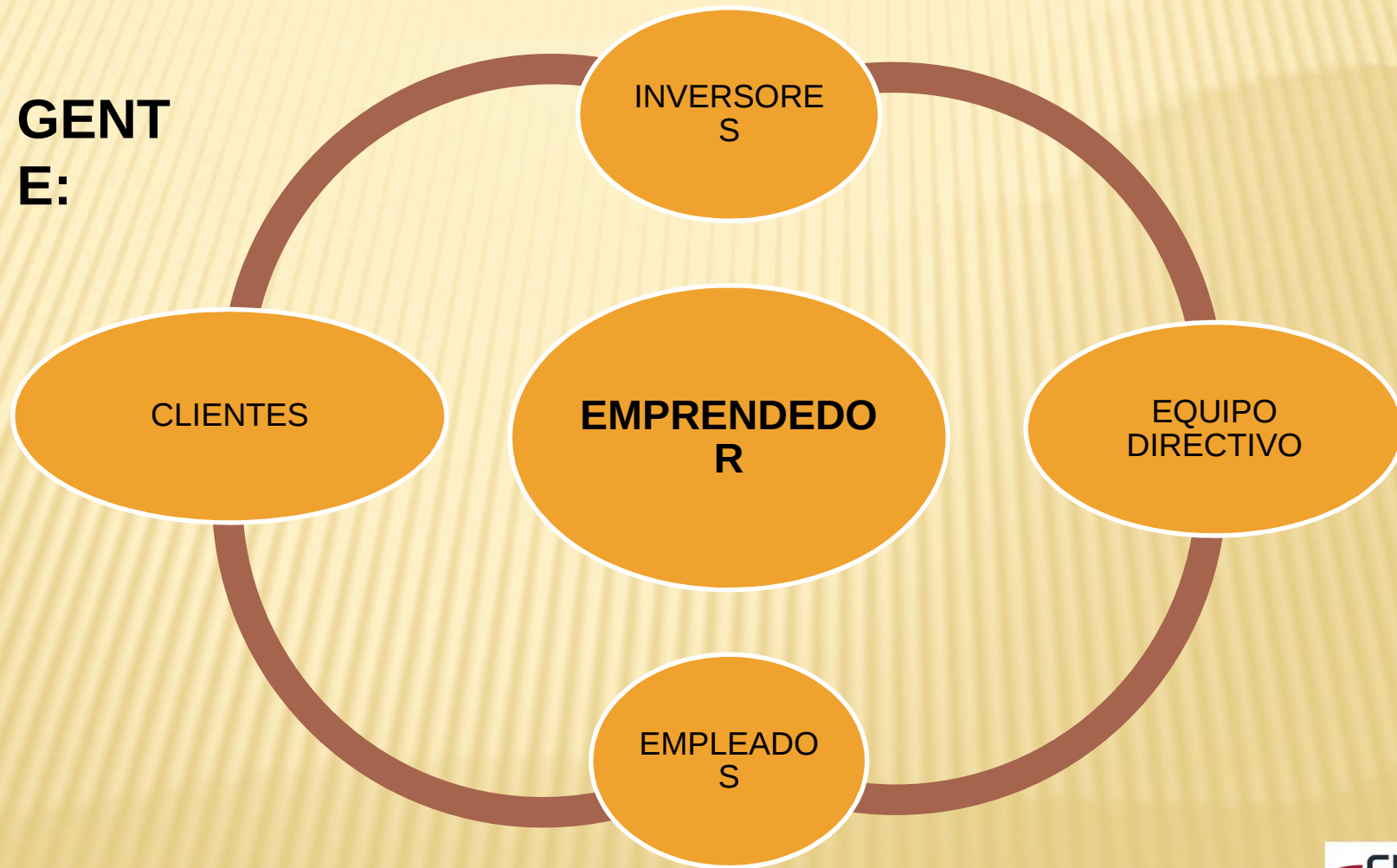
PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL



EL ARTE DE: ELEGIR-COMUNICAR- RENUNCIAR PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL



**GENT
E:**

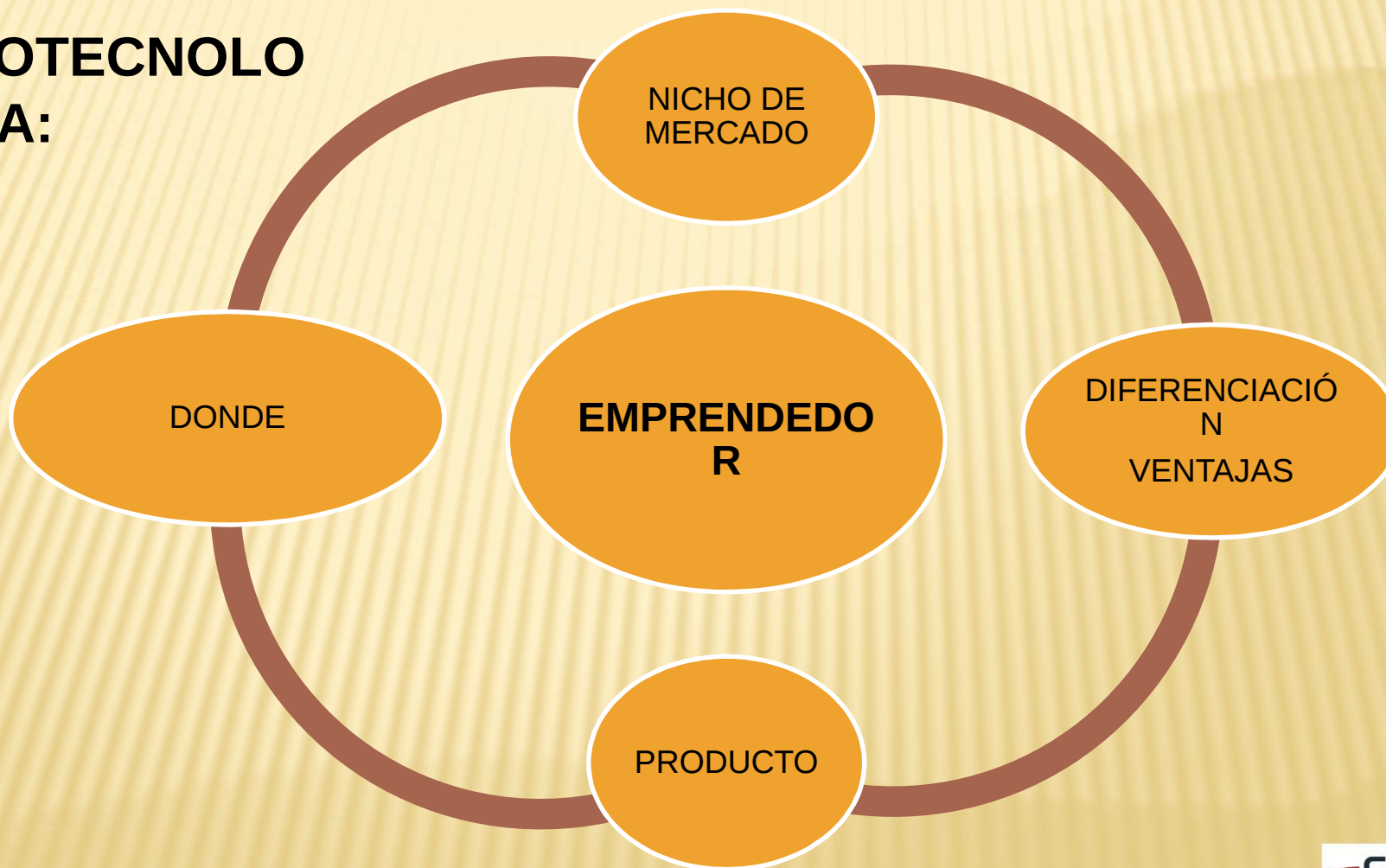


EL ARTE DE: ELEGIR –COMUNICAR- RENUNCIAR

PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL



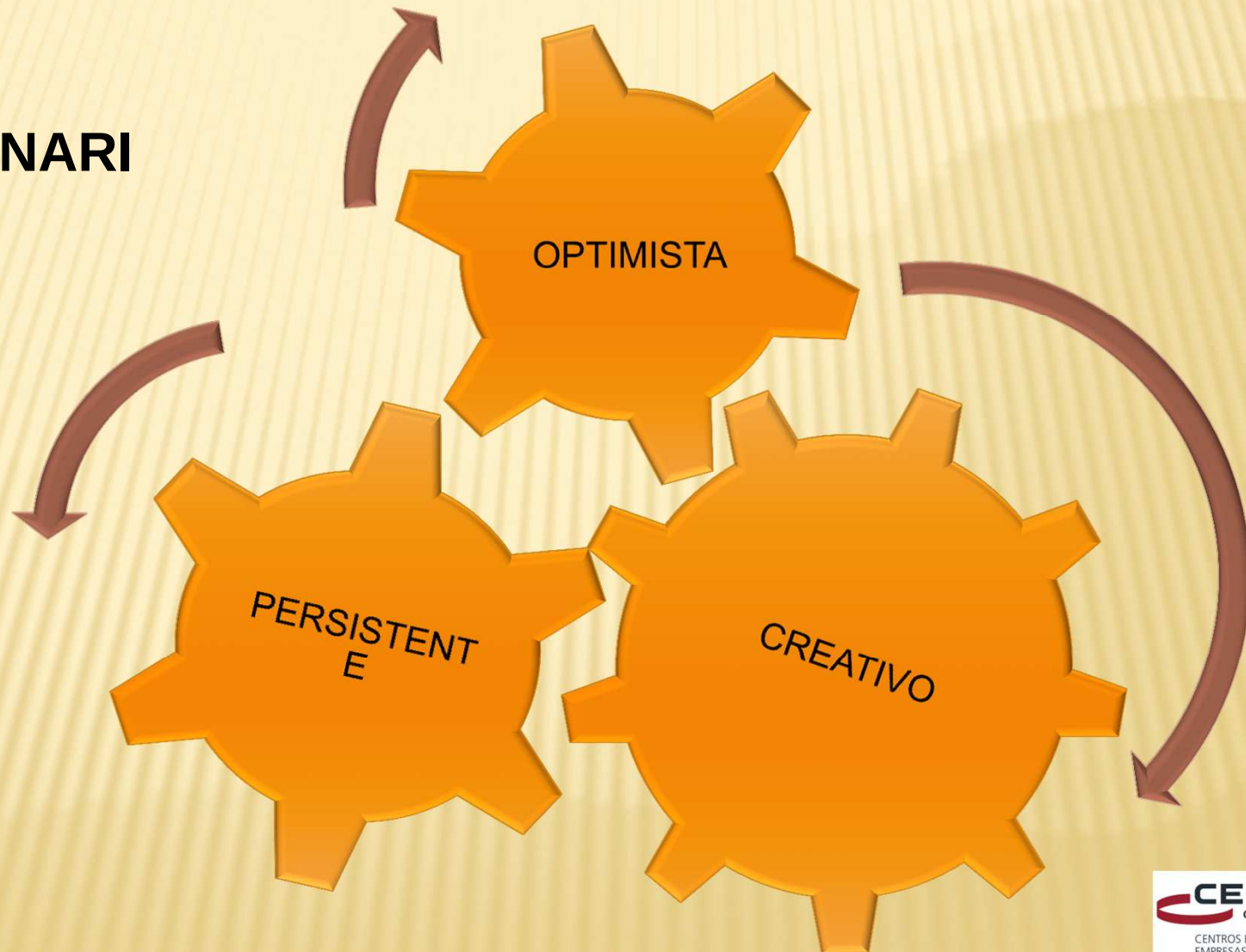
BIOTECNOLOGÍA:



ARTE DE VER MÁS ALLÁ QUE LOS DEMÁS PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL



VISIONARIO
O



EL ARTE DE ASUMIR RIESGOS CALCULADOS PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL



-
ESTRATEGIA
-NO ES
IMPULSIVO



EL ARTE DE ESCUCHAR

PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL



**SABE
PONERSE EN
EL LUGAR
DEL OTRO**



CUANDO EL EMPRENDEDOR FALLA (NO LA IDEA) ES NORMAL VER NEGOCIOS EN MANOS DE:



CAZADORES DE:

- ☐ PATENTES VENCIDAS
- ☐ NEGOCIOS DE BUENAS IDEAS EN BANCARROTA
- ☐ NEGOCIO SIMILAR PERO CORREGIDO

CAPITALISTAS INTERESADOS EN:

- ☐ NEGOCIOS CON IDEAS BASADAS EN LAS DEL
- ☐ EMPRENDEDOR
- ☐ ELIMINARLOS PARA SURGIR ELLOS
- × COMPRARLOS POR POCO DINERO

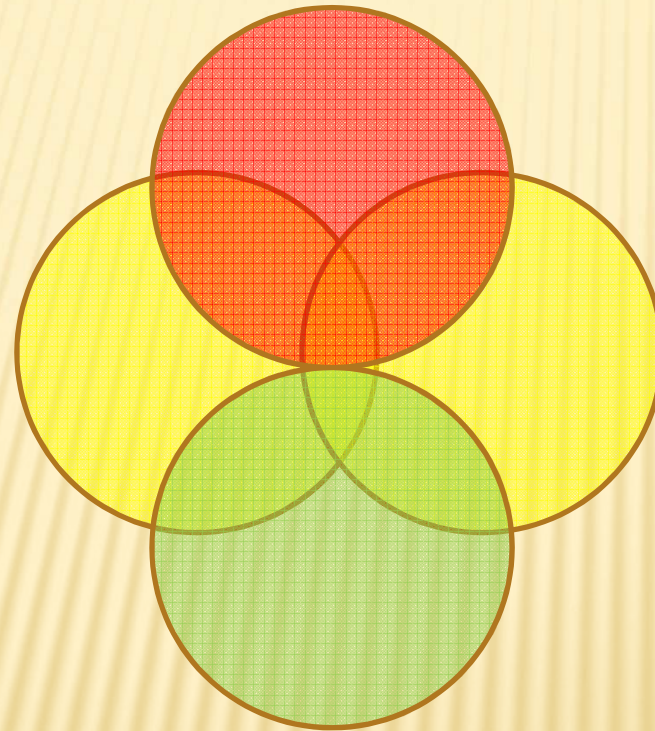
PROYECTANDO EL ÉXITO DEL EMPRENDEDOR DE BIO-TECNOLOGÍA



**Conoce
r:**



EL ARTE DE BALANCEAR LOS RASGOS DE GENTE DEL EQUIPO EMPRENDEDOR



SOCIAL

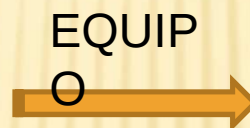
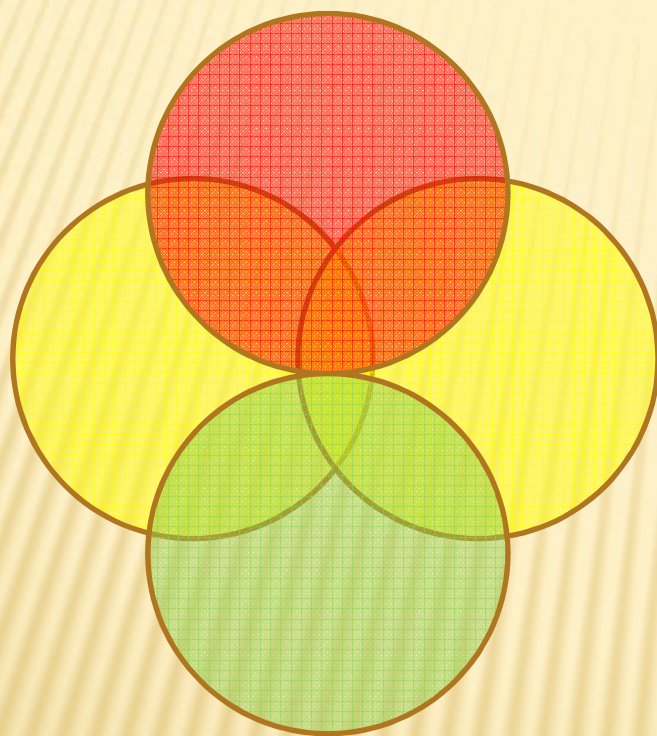
TAREAS

**RESULTA
DO**

IDEAS

**LO NORMAL ES POSEER 2 ÁREAS AMARILLAS, 1 ROJA
Y 1 VERDE**

EL ARTE DE BALANCEAR LOS RASGOS DEL EQUIPO EMPRENDEDOR



**EMPRENDEDOR
FUERTE**

SOCIAL



TAREAS



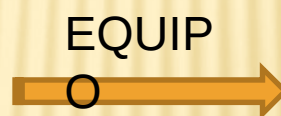
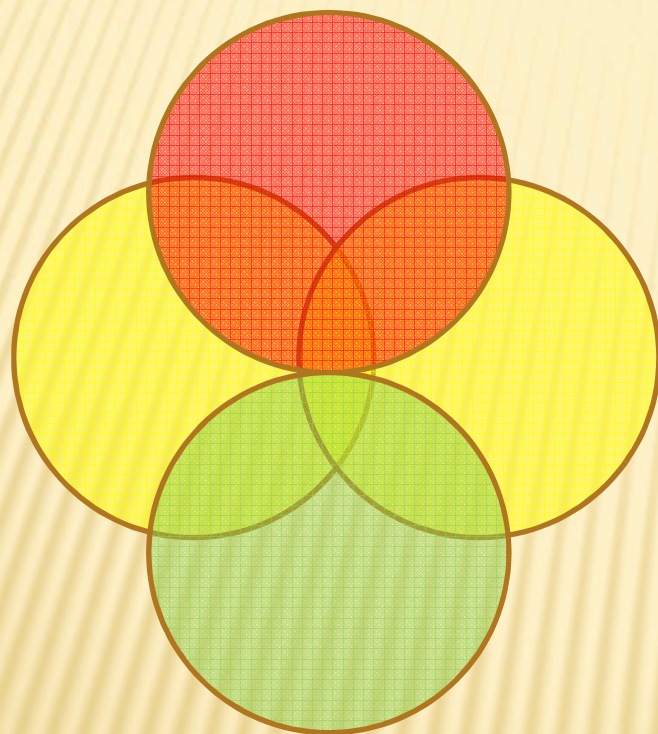
RESULTADO



IDEAS



EL ARTE DE BALANCEAR LOS RASGOS DEL EQUIPO EMPRENDEDOR



**EMPRENDEDOR
FUERTE**

IDEAS



TAREAS



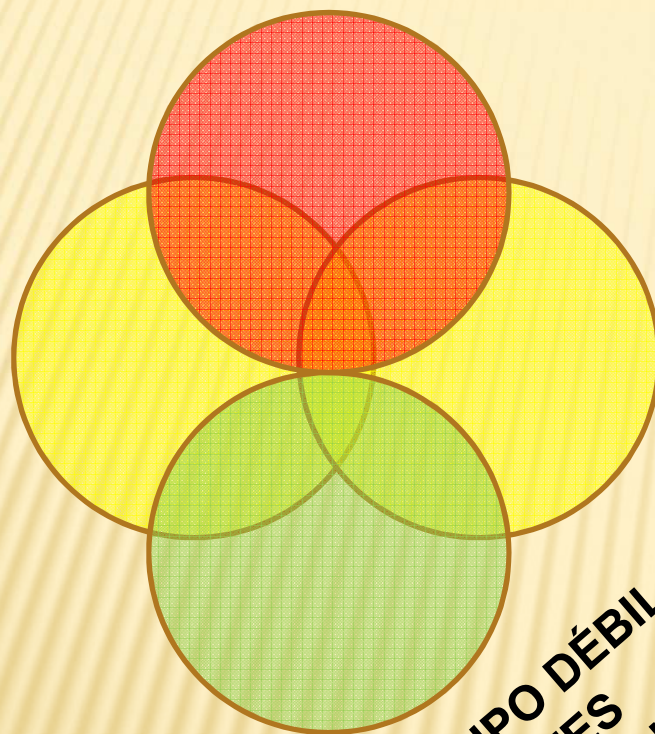
SOCIAL



RESULTADO



EL ARTE DE BALANCEAR LOS RASGOS DEL EQUIPO EMPRENDEDOR



EQUIPO DÉBIL EN TAREAS; POCOS
CLIENTES
DESORGANIZACIÓN A LA VISTA
EQUIP



SOCIAL



TAREAS



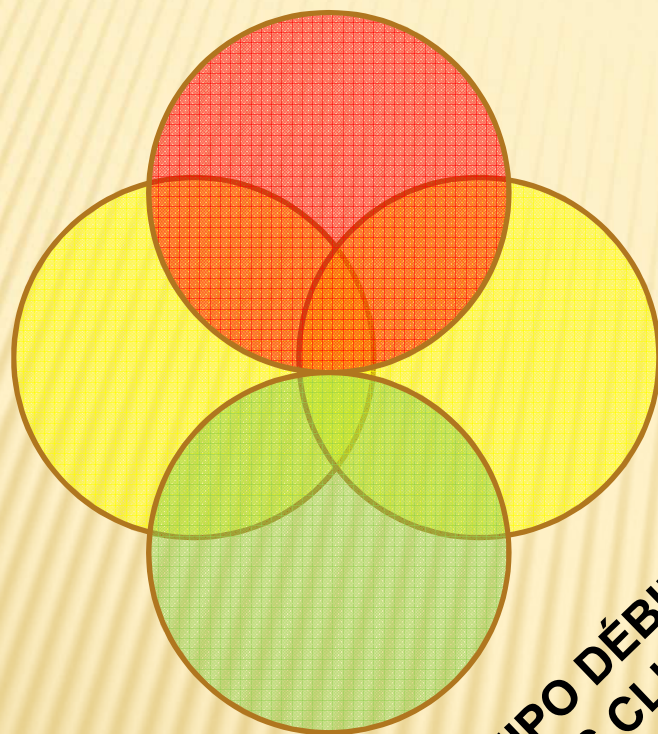
RESULTADO



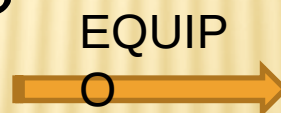
IDEAS



EL ARTE DE BALANCEAR LOS RASGOS DEL EQUIPO EMPRENDEDOR



EQUIPO DÉBIL EN LO SOCIAL
POCOS CLIENTES; PERSONAL SIN
PASIÓN



IDEAS



TAREAS



SOCIAL



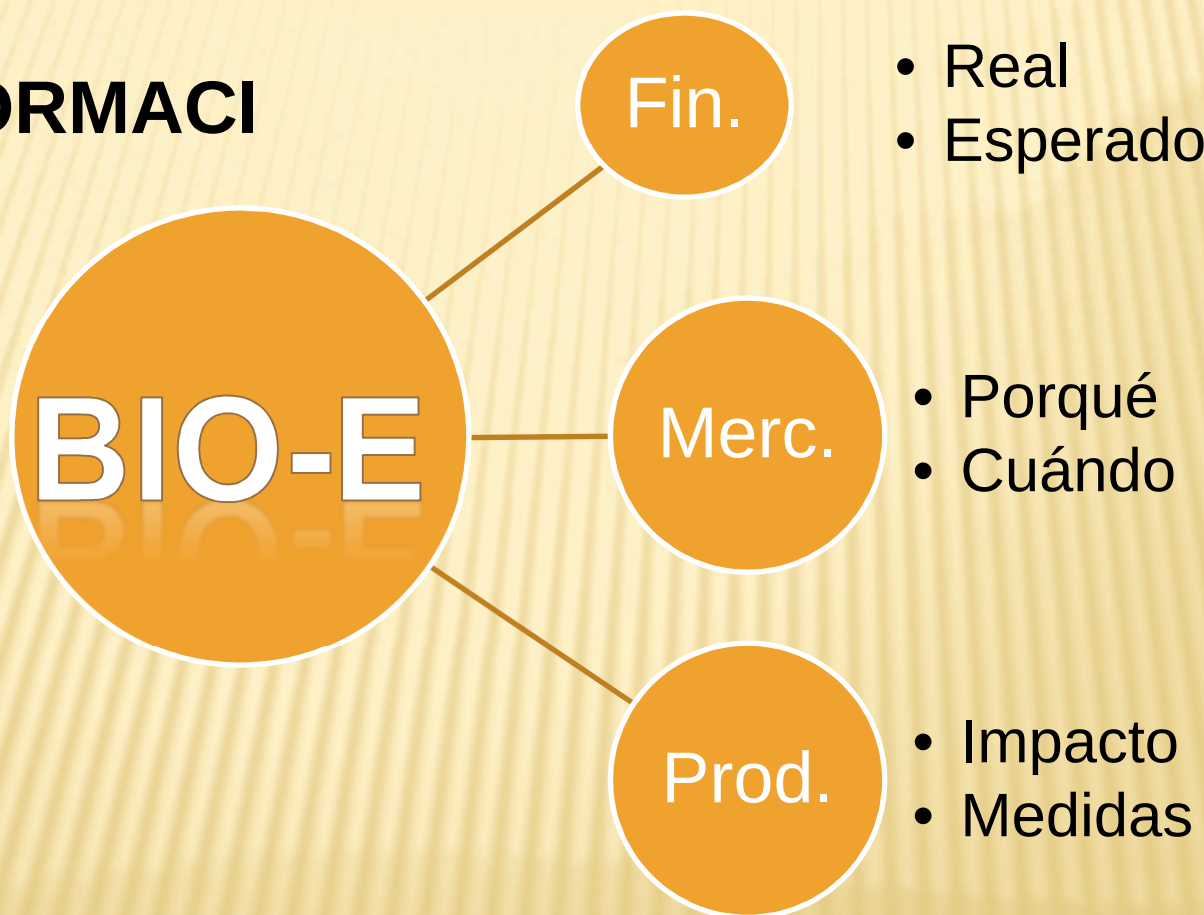
RESULTADO



EL ARTE DE COMUNICAR EFECTIVAMENTE PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL



**INFORMACI
ÓN**



ARTE DE INFORMAR BIEN Y OPORTUNAMENTE QUE AUMENTAN POSIBILIDADES DE ÉXITO



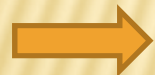
✗ PROGRESO EN PRUEBAS DE CONCEPTO Y ESCALABILIDAD



+ Costo real vrs presupuestado



+ Tiempo real vrs presupuestado



+ Resultados real vrs esperado (lenguaje popular)



+ Medidas a tomar - Cuándo – Costo - Quién.

ARTE DE INFORMAR BIEN Y OPORTUNAMENTE QUE AUMENTAN POSIBILIDADES DE ÉXITO



× BENEFICIO DE PATROCINADORES /PROVEEDORES



+ Audiencia - Cual - Cuanta



+ Fotos y videos



+ Toma de parecer

ARTE DE INFORMAR BIEN Y OPORTUNAMENTE QUE AUMENTAN POSIBILIDADES DE ÉXITO



✕ REPORTE DE AVANCES A LOS PRESCRIPTORES



+ Nombrarlos cuando hay éxito con



nombre/apellido



+ Informes de progreso o financieros

+ Festejarlo en conjunto

ARTE DE INFORMAR BIEN Y OPORTUNAMENTE QUE AUMENTAN POSIBILIDADES DE ÉXITO



× DIFERENCIACIÓN PERMANENTE DE LA COMPETENCIA ANTE INVERSORES

- + Actualizar diferenciación a inversores
- + Forma de posesionarse en el mercado
- + Ventajas comparativas

ARTE DE INFORMAR BIEN Y OPORTUNAMENTE QUE AUMENTAN POSIBILIDADES DE ÉXITO



× PROYECCIÓN FINANCIERA

comentarios:

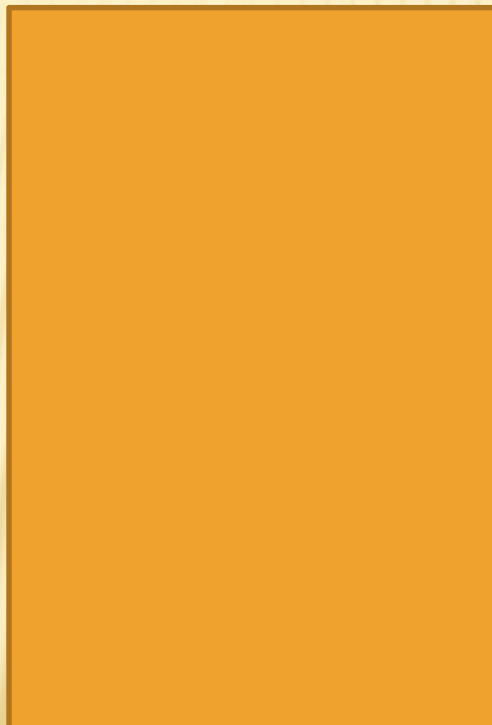
+ ROE

+ TIR

+ VAN

+ RETORNO

real vrs presupuestado: medidas y



ARTE DE INFORMAR BIEN Y OPORTUNAMENTE QUE AUMENTAN POSIBILIDADES DE ÉXITO



× GRADO DE PARTICIPACIÓN EN EL SECTOR DE MERCADO

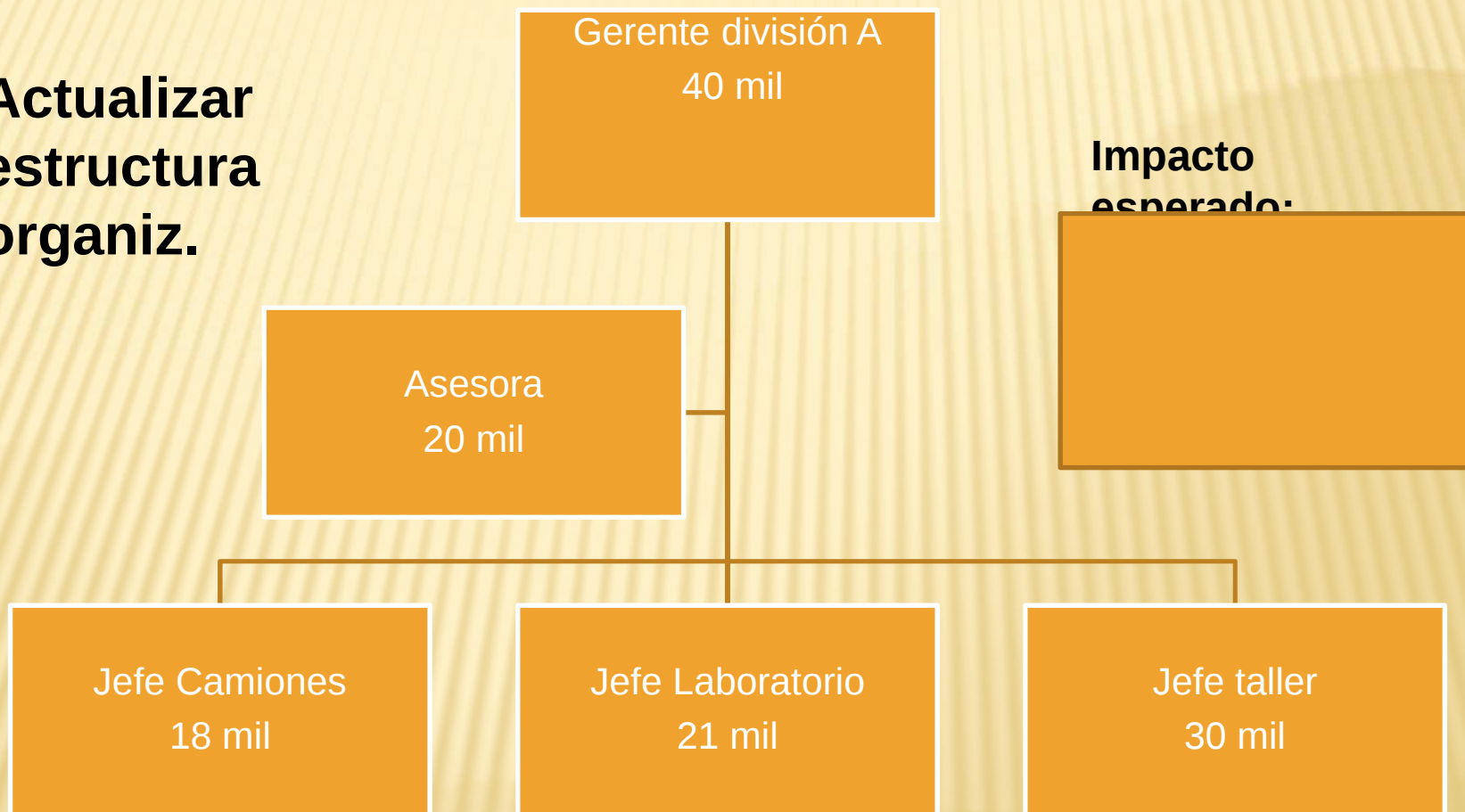


Publicidad: 1er trim 40 m; 2do trim 20 m; 3er trim 10 m; 4to trim 5 m

ARTE DE INFORMAR BIEN Y OPORTUNAMENTE QUE AUMENTAN POSIBILIDADES DE ÉXITO



**Actualizar
estructura
organiz.**



**Impacto
esperado:**

ARTE DE INFORMAR BIEN Y OPORTUNAMENTE QUE AUMENTAN POSIBILIDADES DE ÉXITO



× ESTRATEGIA ACTUALIZADA DE MERCADEO Y PRODUCCIÓN

beneficios:

- + Nueva región
- + Nuevo producto
- + Costo



ARTE DE INFORMAR BIEN Y OPORTUNAMENTE QUE AUMENTAN POSIBILIDADES DE ÉXITO



- ✕ INFORME DE LA COMPETENCIA Y DEL ESTADO ACTUAL DE LA CIENCIA (PATENTES) AL EQUIPO

Medidas a tomar:

- + Como pueden afectarnos:
- + A qué plazo:
- + En qué medida:
- + En qué región:



EL ARTE DE TENER UN BALANCE

PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL



FORMA EN
QUE SE
ELIGE



COMO SE
COMUNICA



PRIORIDAD
RENUNCIA

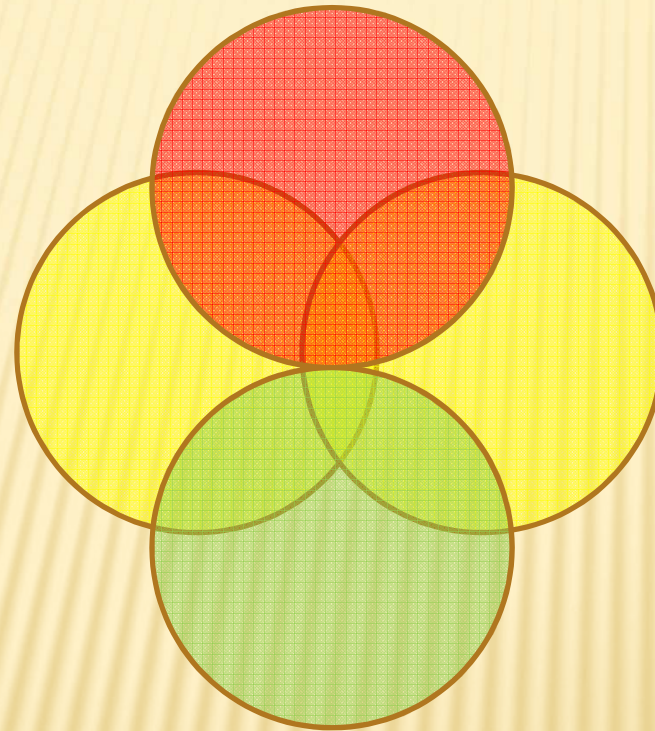
PROYECTANDO EL ÉXITO DEL EMPRENDEDOR DE BIO-TECNOLOGÍA



**Conoce
r:**



EL ARTE DE BALANCEAR LOS RASGOS DE GENTE DEL EQUIPO EMPRENDEDOR



SOCIAL

TAREAS

**RESULTA
DO**

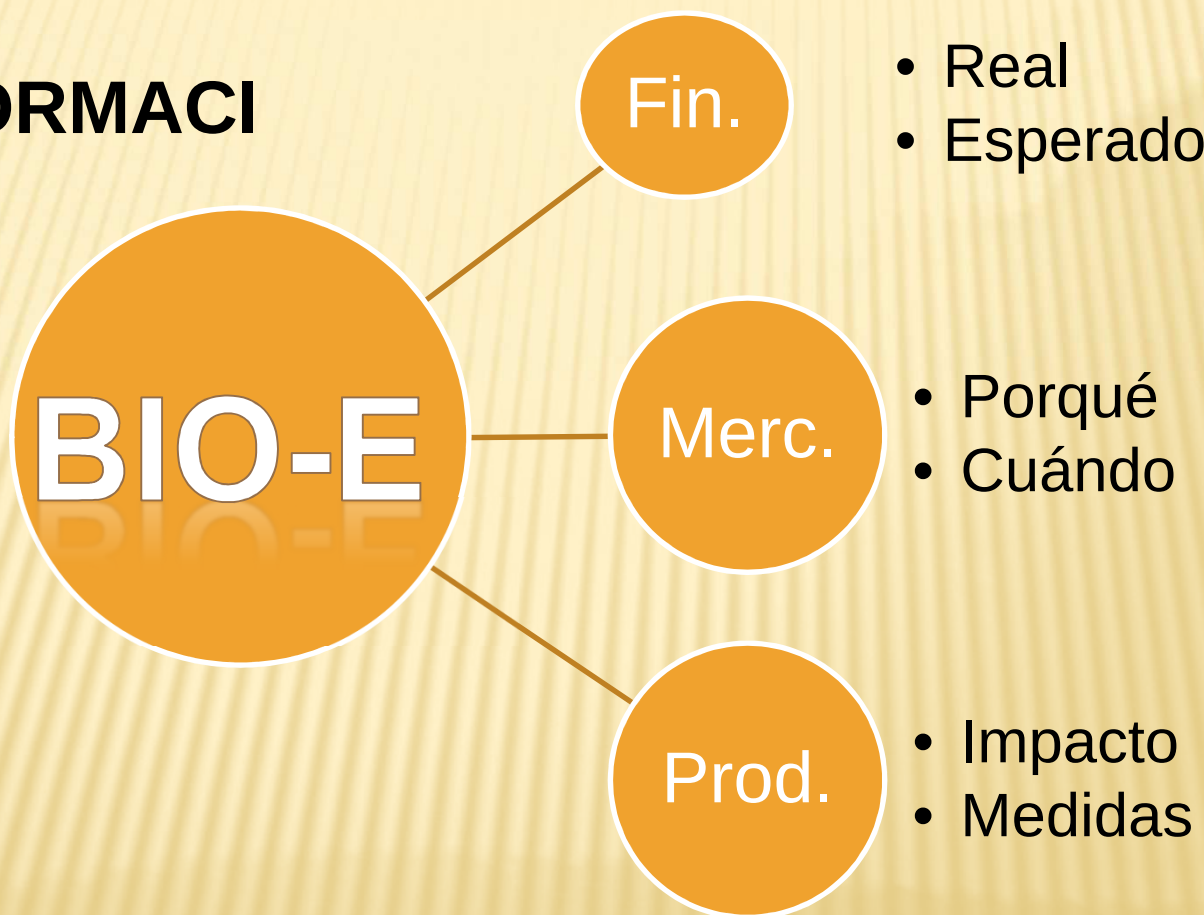
IDEAS

**LO NORMAL ES POSEER 2 ÁREAS AMARILLAS, 1 ROJA
Y 1 VERDE**

EL ARTE DE COMUNICAR EFECTIVAMENTE PARA DESARROLLAR BIO-TECNOLOGÍA EMPRESARIAL



**INFORMACI
ÓN**



ACTITUDES QUE AUMENTAN POSIBILIDAD DE ÉXITO DEL EQUIPO



-  **DISPOSICIÓN DE ANTEPONER INTERESES PERSONALES**
-  **× AMAN EL CAMBIO Y LA REFLEXIÓN CONSTANTE**
-  **× DISFRUTAN APRENDIENDO SOBRE EL NEGOCIO**
-  **× SIENTEN PASIÓN POR LO QUE HACEN**
-  **× FACILIDAD PARA TRABAJAR EN EQUIPO**
-  **× VEN LOS PROBLEMAS COMO RETOS**



FIN DE LA PRESENTACIÓN

POR ING. MARIO ARAYA de BluePlasma Power
S.L.

www.blueplasmapower.com

CEEI 3 DE MARZO DEL 2011

