

JAVIER PAGÁN CASTAÑO

FORMACIÓN ACADÉMICA

UNIVERSIDAD DE PORTSMOUTH ESCUELA DE NEGOCIOS — Portsmouth UK

Master en Coaching y Desarrollo

Septiembre 2006 - Actualidad

INTERNATIONAL BUSINESS COACH INSTITUTE — Las Vegas — EEUU

Curso Coaching de Negocios Julio 2005

INSTITUTO DE EMPRESA — Madrid

Internacional-MBA, Septiembre 2002 — Diciembre 2003

- LOYOLA UNIVERSITY — New Orleans, LA — EEUU.

MBA, especialidad en el Área Internacional, Finanzas, Logística y Liderazgo. Programa de intercambio, Agosto 2003 — Diciembre 2003

- Miembro del proyecto CopyKat, ganador del concurso de creación de empresas

UNIVERSIDAD DE VALENCIA — Valencia

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales, Rama Empresa, Septiembre 1991 -

Septiembre 1996

- Actividades: Asistente a numerosos seminarios organizados por la universidad. Jugador y directivo del equipo de rugby de la Universidad Politécnica de Valencia

EXPERIENCIA PROFESIONAL

ACTIVA-t Mayo 2005 - Actualidad

Gerente y Coach de Negocios

- Organizar seminario y talleres de trabajo con el fin de promocionar el concepto del Coaching de Negocios en la comunidad empresarial a la que pertenecemos
- Coaching individual a más de 30 empresarios y ejecutivos
- Coaching grupal a equipos de trabajo para mejorar la efectividad
- Coaching grupal a grupos de empresarios
- Organizar sesiones de coaching en grupo con ejecutivos procedentes de organizaciones diferentes con el fin de investigar sus áreas de frustración y ayudarles, a través del coaching a resolver sus limitaciones y conflictos
- Garantizar la viabilidad del proyecto. Se trata de una Start-up que inició su actividad en 2005

ENAE Escuela de Negocios Enero 2006 - Actualidad

- Profesor asociado del MBA Postgrado de la asignatura de Creación de Empresas
- Colaborador de la Asociación de Antiguos alumnos impartiendo charlas y organizando dinámicas
- Consultor externo de la escuela y fundación apoyando en proyectos de investigación y formación incompany

LAB. RADIO, S.A. , GUARDIAN GROUP (Automoción) Abril, 2004 –Abril 2005

Controller - Financiero Liria (Valencia)

- Proporcionar mensualmente informaciones de costes, analizando las desviaciones, proporcionando modificaciones e identificando oportunidades y riesgos para la central financiera del grupo en Luxemburgo y USA - 2 -
- Coordinar la elaboración de los objetivos y planes anuales de todas las funciones de la empresa relacionadas con el área de costes y mantener reuniones mensuales con los responsables de las distintas áreas para discutir los resultados de las medidas adoptadas y futuros compromisos de acción.
- Obtener costes de productos terminados para la correcta valoración de existencias y para determinar la contribución marginal
- Llevar a cabo estudios y análisis económicos. Control y análisis de las productividades, rendimientos y consumos de las distintas áreas
- Participar en el diseño y aplicación de un nuevo sistema de control de planta
- Participar, junto a los ingenieros de planta, en la evaluación de las propuestas de mejora de los procesos productivos
- Apoyo a comercial en la preparación de ofertas
- Miembro del Grupo de trabajo “MOLDURAS” constituido para analizar la conveniencia de subcontratar el proceso de adhesivado de las molduras
- Miembro del grupo de trabajo “MATERIALES” constituido para analizar la viabilidad de utilizar nuevos materiales y materiales reciclados en los diferentes procesos productivos

KARTOGROUP ESPAÑA, S.A. Junio, 2003 – Agosto 2003

Departamento de finanzas Castellón

- Prácticas en empresa como complemento de formación del Internacional MBA
- Diseño del manual de procedimientos de la compañía, compras, ventas, pagos, cobros, para el departamento financiero
- Preparar el balance consolidado

BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA, S.A. Noviembre 1998 – Septiembre 2002

Jefe de Gestión y Atención al Cliente

Marzo, 2001 – Septiembre, 2002

Calpe, Alicante, España

- Promocionado a una oficina de mayor volumen con nueve empleados.
- Coordinar el buen funcionamiento de la oficina: organizar el equipo humano, distribución de tareas, y solución de incidencias.
- Transmitir las directrices de las campañas de promoción organizadas por la entidad para garantizar el éxito de las mismas.

- Evaluación y formación de los empleados
- Funciones comerciales; mantener e incrementar la base de clientes, asesoramiento y venta de productos financieros.
- Responsable de la gestión, dirección y coordinación del área administrativa.
- Los componentes de la oficina recibimos un extra bonus al finalizar el año como oficina destacada.

Jefe de Gestión y Atención al Cliente

Noviembre 1999 – Marzo 2001

Alhama de Murcia, Murcia, España

- Promoción a una oficina de nueva apertura en una ciudad donde no la había. Reconocida mejor oficina de nueva apertura BBVA en el año 2001
- Asesoramiento y venta de productos financieros
- Responsable de administración
- Seleccionado para formar parte del equipo de apoyo en le proceso de fusión BBV-Argentaria
- Seleccionado por formación para dar “cursos de introducción a la banca” a las nuevas incorporaciones

Consultor Financiero

Marzo, 1999 – Noviembre 1999

Totana, Murcia, España

- Fomentar la venta de productos financieros.
- Asesorar sobre la finalidad, alcance, precio y rentabilidad de los productos comercializados.

- 3 -

- Mantener e incrementar la base de clientes.

Front-Caja

Noviembre, 1998 – Marzo 1999

Benidorm, Alicante, España

- Cajero en una oficina comercial. Introducción en el mundo bancario, la compañía, estilo, filosofía y misión.
- Periodo de formación. Conocimiento del sistema informático, conceptos bancarios básicos, operaciones y política de servicio al cliente

THE BEAR HOTEL Noviembre, 1997 – Junio 1998

Asistente del Director Wantage, Oxon, Reino Unido

- Tras un periodo de entrenamiento desempeñé funciones de asistente de dirección.

Organizar

los turnos, controles de inventario y ayudar en los procesos de selección de personal

GENERALITAT VALENCIANA Marzo, 1997 – Noviembre, 1997

Coordinador en el Servicio de Prevención de Incendios Valencia

- Asistir en el diseño de las rutas para los grupos de patrulla

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Inglés – Bilingüe
- Francés – En clases de iniciación
- He participado en el desarrollo y lanzamiento de dos proyectos de empresa en España
- Practico la mayoría de los deportes, sobretodo Rugby y Fútbol. He jugado para varios equipos envolviéndome en las tareas de organización, desarrollo e incentivo de la práctica del Rugby.
- Aficionado a viajar, lectura y cine